



BIEZENMORTEL
VAN IERSEL

VAN IERSEL BIEZENMORTEL BV

Biezenmortelsestraat 57
5074 RJ Biezenmortel

Tel: 0411 - 64 81 00
Fax: 0411- 64 23 35

info@van-iersel.eu
www.van-iersel.eu

VACATURE ‘Technisch Commercieel Verkoopadviseur’

De **Van Iersel Groep** heeft diverse vestigingen in Zuid-Nederland en omvat de bedrijven **Van Iersel Compost** en **Soiltech**. De Van Iersel Groep is toonaangevend op het gebied van bodemgezondheid en plantvitaliteit ten behoeve van duurzame plantengroei.

Door het productiebedrijf **Van Iersel Compost** (4 vestigingen) worden compostproducten geproduceerd om bodems te revitaliseren. De vraag naar deze producten komt hoofdzakelijk vanuit sectoren in de land- en tuinbouw, maar ook vanuit gemeenten. Van Iersel beschikt over moderne productiefaciliteiten, gedreven en bekwame medewerkers en geraffineerde productieprocessen, wat de basis vormt voor haar kwaliteitsproducten en tevreden klanten. Kennis over producten en toepassingsgebieden staat hierbij centraal.

Soiltech ontwikkelt, produceert en verhandelt producten ter bevordering van bodemgezondheid en plantvitaliteit. De distributie en verkoop verloopt in samenwerking met de bekende tuinbouwtoeleveranciers.

Hoewel beide bedrijven zelfstandig opereren, zorgt de onderlinge samenwerking voor onderscheidende en toonaangevende oplossingen in de sector. **“Door doorlopend te investeren in kennis, productinnovatie, klanten én medewerkers, maken wij het verschil in een dynamische markt die zoekt naar duurzame groei.”**

FUNCTIE

Om de groei van Van Iersel Compost te kunnen continueren, zijn wij per direct op zoek naar een Technisch Commercieel Verkoopadviseur. Als Technisch Commercieel Adviseur ben je verantwoordelijk voor het adviseren over en verkopen van de producten en diensten van Van Iersel aan de klanten ten behoeve van de groei van de omzet. Mede door jouw commerciële drive, je kennis van en interesse in bodemvruchtbaarheid (nutriënten, organische stof, bodemleven, textuur etc.) ben je in staat de toegevoegde waarde te leveren aan de (nieuwe) klant.

RESULTAATGEBIEDEN

- Het opstellen en uitvoeren van het verkoopplan.
- Het actief onderhouden en bezoeken van bestaande klantrelaties in Midden- en Zuid-Nederland.
- Het aandragen en bezoeken van prospects.
- Het opstellen van deskundig (bemestings-) advies op basis van bodemanalyses.
- Het verstrekken van advies over de producten en toepassingen van Van Iersel aan gemeenten, land- en tuinbouwbedrijven, groenvoorzieningsbedrijven, tuinbouwtoeleveranciers en teeltadviseurs.
- Het uitvoeren van de verkoopadministratie a.d.h.v. beschikbare (CRM-) systemen.
- Het initiëren en uitvoeren van promotionele activiteiten ten behoeve van versterken van imago en marktpositie (bijv. door deelname aan beurzen en het verzorgen van presentaties).



BIEZENMORTEL
VAN IERSEL

VAN IERSEL BIEZENMORTEL BV

Biezenmortelsestraat 57
5074 RJ Biezenmortel

Tel: 0411 - 64 81 00
Fax: 0411- 64 23 35

info@van-iersel.eu
www.van-iersel.eu

PROFIEL

- Afgeronde hbo-opleiding, bij voorkeur in bodem-chemische, cultuurtechnische, milieukundige of agrarische richting.
- Minimaal 3 jaar commerciële werkervaring in een soortgelijke markt.
- Ervaring met MS Excel en bij voorkeur ook van Exact (CRM-systeem).
- Interesse in en kennis van bodemchemie en bodembioïologie.
- Ervaring met bemesting en bodemverbetering.
- Je bent klantgericht, ondernemend, commercieel en technisch ingesteld.

ARBEIDSVOORWAARDEN

Wij bieden een veelzijdige functie met ruimte voor eigen ontwikkeling, een prettige werksfeer in een klein team en een salaris conform de geboden kwaliteiten.

SOLLICITEREN

Interesse? Stuur uw sollicitatiebrief met CV naar Mark van Iersel via mark@van-iersel.eu.

Voor vragen kunt u contact opnemen met Mark van Iersel of Bram van Iersel via telefoonnummer 0411-648100.